



VOEDSELBANKEN.NL

Webinar

Fondsenwerving Voedselbanken

Duurzame relaties met bedrijven, kerken en
serviceclubs

m.m.v. Pieter Stemerding

20 mei 2021

Programma vandaag

1. Introductie en kennismaking met Pieter Stemerding
2. Starten van de behoefte (wat heb je nodig?)
3. Waar hebben bedrijven behoefte aan?
4. Welke type bedrijven past bij de Voedselbank?
5. Relaties opbouwen: korte of langere termijn?
(met Henk Snijders, Voedselbank Oss)
6. Samenwerken met serviceclubs
7. Samenwerken met kerken *(met Derko den Otter, Voedselbank Zwolle)*
8. Tips van Pieter
9. Vervolg en planning



1. Wie is Pieter Stemerding ?

- Voorheen o.a. directeur Adessium Foundation
- Actief voor Voedselbanken Nederland
- Adviseur familiestichtingen
- Adviseur familiebedrijvennetwerk
- Stichting Albron



2. Starten vanuit de behoefte van de Voedselbank

- Sponsoring, financiële steun, materialen, inzet of kennis?
- Veel genoemd: behoefte aan structurele steun bedrijven voor dekken exploitatiekosten
- De exploitatie in onderdelen:
 - Het gebouw
 - Energievoorziening
 - Transport
- ✓ Voorbeeld Voedselbank: nieuwe vloer: € 20.000,- of bouwbedrijf die dit voor haar rekening neemt;
- ✓ Ander voorbeelden: koelinstallatie (leverancier), vervoer (transportbedrijf)
- ✓ Plan Ronde Venen: eigen groenten kweken. Geld of tuindersbedrijf?



3. Waar hebben bedrijven zelf behoefte aan ?

- Meteen vragen om geld werkt vaak niet, maar wat dan wel?
- Inzet medewerkers
- Bijv. transport, koeling, verbouwing, ICT
- Wel of geen tegenprestatie?
- Maak het makkelijk en behapbaar (korte presentatie, duidelijk voorstel)
- Beeldmateriaal en verhalen

Postcode Loterij. Daarnaast krijgen ze **steun in natura**. 'Onlangs kreeg een distributiecentrum bijvoorbeeld drie nieuwe vrachtautocombinaties geschonken. Maar **hulp komt ook vaak in de vorm van kennis**. Zo zijn er accountants en ICT-bedrijven die gratis werken. Dat zou ons anders een ongelooflijk groot bedrag kosten.'

Voorbeeld:

Stichting Albron: vanuit BV focus op o.a. tegengaan voedselverspilling.

Steunstichting <https://groentefruitbrigade.nl>



4. Welk type bedrijf past bij de Voedselbank?

- Corporate of familiebedrijven?
- De voordelen van familiebedrijven:
 - Maatschappelijk betrokken
 - Sneller en makkelijker besluiten
 - Kans op langdurende relatie
 - Naast materiaal, ook meedenken en uiteindelijk ook geld



Foto: Eigen foto

Zwols familiebedrijf Bus verrast de Voedselbank Zwolle

ma 20 juni 2020 11:20

✓ Voorbeeld: Bandenbedrijf - vluchtelingen



5. Relaties opbouwen met bedrijven en andere organisaties

- Korte of langere termijn?
- Niet met iedereen (hoe beperk je?)
- Persoonlijke band opbouwen

Praktijkvoorbeeld Oss

Club van 100 en introductie nieuwe ondernemers

Door Henk Snijders, Voedselbank Oss



Goed voorbeeld Voedselbank Oss: Club van 100



Bezoek adres:
Rossinistraat 3
5344AK

TelNr. Algemene zaken
Bedrijfsleider
06-40816360



[Home](#) [Wat doen we voor u](#) [Wat kunt u doen](#) [Wie zijn wij](#) [Nieuws](#) [Contact](#)

[Zoek op website](#)

Veel nieuwe leden Club van 100 Voedselbank Oss en Omgeving

[HOME](#) / [NIEUWS](#) / [VEEL NIEUWE LEDEN CLUB VAN 100 VOEDSELBANK OSS EN OMGEVING](#)



Verhaal van een ex-cliënt

Honger bestaat ook in Nederland. Ik heb altijd gezorgd dat mijn kinderen iets in hun maag hadden, maar ikzelf verdoezelde voor iedereen dat ik vaak met honger de dag in- en uitging. 's Morgens nam ik een boterham met een laagje boter. 's Avonds schepte ik voor mijn kinderen eten op en nam zelf een klein hapje. Af en toe stopte familie mij wat toe. Dan kon ik even ademen. En eten.

Via maatschappelijk werk kwam ik bij de Voedselbank terecht. Ik had er nog nooit van gehoord en was zo opgelucht! Met een schamel inkomen per maand stond het water me tot aan de lippen. Dat ik mijn gezin niet kon onderhouden, was onverteerbaar.

Het wekelijkse voedselpakket gaf ons genoeg eten en drinken voor bijna de hele week. De Voedselbank is geen luxebank; het eten is uitgebalanceerd en geeft een basis. Het is geen vetpot, zoals sommige mensen denken. De vrijwilligers zijn behulpzaam en vriendelijk. En nu ben ik er bovenop. We hebben veel geleerd van de tijd bij de Voedselbank. Bedankt!

Esther van Vondel

CLUB VAN 100

Nu is de beurt aan u:

volg het voorbeeld van burgemeester
Wobine Buijs

word lid van de Club van 100!

U kunt de Voedselbank voor Oss en Omgeving steunen. Want ondanks subsidies van de gemeenten Oss en Bernheze en donaties hebben we extra geld nodig voor ons voortbestaan. Voor een jaarlijkse donatie van 100 euro wordt u lid van de Club van 100

Wat krijgt u er voor terug?

- U bent altijd welkom op de Voedselbank
- Nieuwsbrief; jaarlijkse activiteit
- Veel dankbaarheid



Vul bijgevoegde machtiging in of download deze op www.voedselbank-oss.nl

Club van 100

NIET IEDEREEN HEEFT GELD OM EEN DAGELIJKSE MAALTIJD TE KOPEN. STEUN DE VOEDSELBANK VOOR OSS EN OMGEVING MET UW BIJDRAGE: WORD LID VAN CLUB VAN 100



 **VOEDSELBANKEN.NL**
Oss en Omgeving



6. Samenwerken met serviceclubs

- Vooral kansen voor donatie van geld
- Fondsenwerving door leden van de serviceclub
- Lokaal en dichtbij heeft voorkeur
- Tip: kom met een concreet sub-project:
Bijv. Opknappen pand, nieuwe koeling, bus

1) Rotary	NL: 500 clubs met 19.000 leden
2) Lions	NL: 435 clubs met 11.500 leden
3) Soroptimisten	NL: 102 clubs met 3000 leden
4) Kiwanis	NL: 105 clubs met 2000 leden



Acties van serviceclubs in Midden Nederland



Lyonsclub en MBO Rijnland
Sponsordiner
voor Voedselbank Gouda
€ 11.700



Rotary Leidschendam-Voorschoten
€ 8.200 voor Voedselbank

Soroptimisten De Reestlanden
€ 200.000 waarde
van ingezamelde producten



Rotary Haarlem
€ 9.560 voor Voedselbank



7. Kerken als donateur

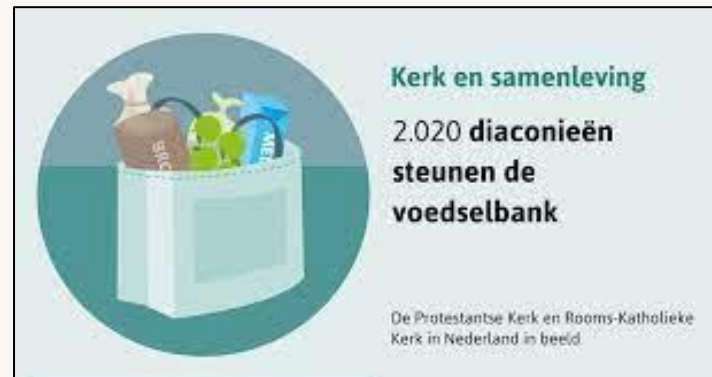
Levensmiddelen inzameling voor Voedselbank

donderdag 26 november 20:26 uur

 toevoegen aan mijn agenda

Uift - De Caritaswerkgroep van Parochie Maria Laetitia zamelt in samenwerking met JUMBO-Uift (houdbare) levensmiddelen in van 7 tot en met 11 december. Daarmee steunt men het werk van Voedselbank-Doetinchem.

Het hele jaar is er behoefte aan voldoende levensmiddelen om de de wekelijks pakketten te kunnen blijven vullen.



- Samenwerking met kerken - Voedselbank Zwolle (Derko den Otter)
- Intrinsieke motivatie is een kans
- Corona - grote toeloop
- Donaties in geld en natura
- Ook kansen om vast lasten van VB te dekken



8. Tips van Pieter

- Zoek lokale partners in vorm (familie)bedrijven;
- Ga het gesprek aan en kijk waar hun kennis, ervaring en interesses zit en hoe dat aansluit bij VB behoefte;
- Begin klein en bouw een partnership/samenwerking uit;
- Denk niet alleen in termen van € maar ook in kennis, expertise en mankracht;
- Stap voor kleinere bedragen naar de serviceclubs, liefst voor specifiek doel/project



9. Vervolg en planning

	Planning	Regio Noord/Oost	Regio Midden/Zuid
7.	Thema webinar “Donateurs: hoe hou je ze vast?”	10 juni	10 juni
8.	Regio webinar ‘Borging’ en afsluiting	Datumprikker volgt	Datumprikker volgt



Afsluiting

